

相続診断士事務所 ライブリッジ

【受付時間】 10:00～18:00(定休:日・祝)

将来の相続に向けてのご相談 地元富山の専門家集団が解決のお手伝い

076-411-6325



初めての方へ 相続の相談をしたい 家系図を作りたい 講演／講師依頼 お問い合わせ アクセス

月別アーカイブ
2019年5月
2019年4月
2019年3月
2019年2月
2019年1月
2018年12月
2018年11月
2018年6月
2018年5月
2018年3月
2018年2月
2018年1月
2017年12月
2017年11月
2017年10月
2017年9月
2017年8月
2017年7月
2017年5月

ブロッグ一覧
相続ビジネス初心者の苦悩②
相続ビジネス初心者の苦悩
"相続コンサルタント"という職業について思うこと
【セミナー情報】相続マーケットでクライアントが求めている本当のこと
あなたの直感を信じて！ ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
【戦略的「相続セミナー自主開催」メソッド】Part⑦（最終回）～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ

[相続診断士事務所 ライブリッジ](#) > [お役立ち情報](#) > 2017年10月の一覧

ブロッグ一覧

家族会議支援の現場から

2017年10月25日 富山の争う相続を撲滅したい！笑顔相続でいっぱい富山にしたい！富山の相続診断士 川口宗治です。 秋は相続の季節なのでしょうか？プロジェクト型の相続コンサルティングや相続顧問...

[→続きを読む](#)



お電話でのお問い合わせはこちら

076-411-6325

10:00～18:00 月曜日～金曜日（定休日土・日・祝）

ささいなことでもお気軽にご相談ください。

「ホームページを見たのですが…」とお伝え頂くとスムーズです。

【戦略的「相続セミナー自主開催」メソッド】Part⑥～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
【戦略的「相続セミナー自主開催」メソッド】Part⑤～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
【戦略的「相続セミナー自主開催」メソッド】Part④～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
【戦略的「相続セミナー自主開催」メソッド】Part③～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
【戦略的「相続セミナー自主開催」メソッド】Part②～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
【戦略的「相続セミナー自主開催」メソッド】Part①～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
手段は目的に従う ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
相続コンサルタントとして必要な3つのこと＜最終章＞ ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
相続コンサルタントとして必要な3つのこと＜最終章＞ ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
相続コンサルタントに必要な3つのこと＜Part 2＞～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
相続コンサルタントに必要な3つのこと＜Part 1＞～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
職業としての相続コンサルタント～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
相続コンサルタントという働き方 ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
相続コンサルタントが取るべき戦略は「プロダクトアウト」？「マーケットイン」？～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
「検証の機会」仕組み化のススメ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ

「顧客の声を聞け」は正解？不正解？～相続ビジネスにマーケティング戦略を
定義付けてイルカ！？～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
「新しい何か」をもたらす「新しい動き」～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
茹でガエルになるな！～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
クライアントが求めているのはドリルではなく「穴」だ！～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
僕たちの失敗～相続コンサルティングの現場より「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
「大数の法則」と「マーケティング」両方知っている人最強説 ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
これからの相続業界でモテるのは「草食系保険パーソン」！？ ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
「コミッションビジネス」から「フィービジネス」へ ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
「家族会議支援」無しの相続対策は想像できません～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
「家族会議支援」プログラム開発秘話～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
クライアントが求めるのは「専門知識」＜「コーディネートのできる第三者」＝「家族会議支援®」～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
「専門知識の習得」は何のため？～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ↑
「セールス」と「マーケティング」の違いとは？？？～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
見込み客の頭の中に忍び込め！～「相続」×「ビジネスモデル」で売り上げアップ
目に見えないサービスを有料で提供する時に大切な3つの

こと～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
「士業ではない相続コンサルタント」の役割 ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
相続コンサルタントって食べていけるんですか？
あなたは「やらないこと」を決めていますか？ ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
相続コンサルタントは「顧客が抱える一番深い悩み」にフォーカスせよ～「相続」×「ビジネスモデル」で成果を上げる
そのアクションが正しいかどうかは〇〇との整合性にかかっている～W杯予選リーグ最終戦のJAPANについて
「新しい何か」をもたらす「新しい動き」
顧客が本当に欲しいのは「穴」だ！～相続ビジネスにマーケティング戦略を
あなたが取るべきポジションは？～相続ビジネスにマーケティング脳を
定点観測の効果～相続ビジネスにビジネスモデルを
相続ビジネスで収益を上げるために外してはならない幾つかのポイント
向かい風が吹いたなら～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
それはあなたの事業が上手く進んでいる証拠なんです(*^^*)～「相続」×「ビジネスモデル」で成果を上げる
「コミッション」のビジネスから「フィービジネス」へ ～「相続」×「ビジネスモデル」で売上アップ
フィンテックとAIが相続ビジネスに与えるインパクトとは？
相続コンサルタントが知っておきたい「業際問題」について
代襲相続の行き先
2018年1月1日より「相続ビジネス戦略パートナー」として活動を開始します。
相続ビジネスは積み重ね

「相続」は富裕層相手のビジネスですか？？？
第1回相続ビジネス売上アップ勉強会（web勉強会）開催報告
第4回笑顔相続シンポジウムに参加しました(*^^*)
「気づいていないけれど重要なこと」がある。
「おひとりさま」の相続対策❷事例
相続診断士の「養子縁組」の見方・捉え方・考え方
家族会議支援の現場から
ライブリッジが毎月「富山相続事例研究会」を継続開催する理由、それは。
経営者向け相続セミナーで私が伝えたかったこと。
相続について「いつ・誰に・どんな内容を」相談するのがベスト？
川口家の家系図
「相続の前・後ろ（まえうしろ）の備え」って、何のこと？
相続の森～「木を見て森を見ず」にならない上手な相談方法とは？
あなたは棺に入ったことがありますか？
相続診断士には「家族会議支援」という仕事もあります。
家族会議支援の現場から②～富山の相続の現場で求められる相続診断士の役割
家族会議支援の現場から～昨年のお盆に開催したA様の事例～
親名義の不動産がある方の相続の準備について
心ある士業のあなたへ。クライアントさんの「疑心暗鬼」に気づいていますか？
士業の方へ。クライアントは見ええないから不安になり、不安になると疑心暗鬼になり、疑心暗鬼になると…
【平成29年5月29日スタート】法定相続証明情報制度とは？？？
事業承継セミナー開催報告

[相続の準備って「いつから」
「なにから」始めたらいい
の???](#)

[相続対策にはフライングもス
ピード違反もない！](#)

セミナー情報

[相続診断士事務所ライブリッ
ジ、LINEはじめました！](#)

[【2017/12/13】第35回富
山相続コンサルティング事例
研究会 開催のお知らせ](#)

[過去に開催したセミナー](#)

代表プロフィール



川口 宗治

- ・一般社団法人相続診断協会認定
相続診断士
- ・相続トータルサポート富山 代表
- ・とやま終活連絡協議会 代表



[> 詳しいプロフィールを見る](#)

当事務所について

[初めての方へ](#)

[よくある質問](#)

[講演／講師依頼](#)

メディア掲載情報



▲2017/4/19 BBT（富山テレビ）の夕方のニュースに「富山の相続の専門家」として紹介されました。



▲2015/1/27 朝日新聞に「富山の相続の悩み お任せを」という内容で特集記事に掲載されました。



各種情報

[事業概要](#)

[プライバシーポリシー](#)

▼受付時間

10:00～18:00

▼営業日

月曜日～金曜日（定休日土・日・祝）

▼対応地域

富山県内に限ります。

▼相談方法

来社相談

※訪問相談の場合は交通費要

▼お電話

076-411-6325

▼住所

富山県富山市下飯野2-15

お問い合わせ情報

076-411-6325

▼電話受付時間

10:00～18:00

月曜日～金曜日（定休日土・日・祝）

メールでの
お問い合わせはこちら



ブログ

[相続ビジネス初心者の苦悩②](#)

[相続ビジネス初心者の苦悩](#)

["相続コンサルタント"という
職業について思うこと](#)

[【セミナー情報】相続マーケ
ットでクライアントが求めて
いる本当のこと](#)

[あなたの直感を信じて！ ～
「相続」×「ビジネスモデ
ル」で売上アップ](#)

[▲ページ上部へ戻る](#)

076-411-6325

相続診断士事務所 ライブリッジ 富山県富山市下飯野2-15

Copyright © 相続診断士事務所 ライブリッジ All Rights Reserved.