

【2021年7月～9月】

第17期

選ばれる相続コンサルタント

養成講座

のご案内

この講座のゴール地点（目指すところ）

- ・ 1 案件あたり30万円～60万円の
コンサルティング契約
- ・ クライアントに見つけてもらい選ばれる
再現性のあるビジネスモデルの構築

相続コンサルティング受任事例

（一般的な相続対策）

相談内容

＜相談者＞

76歳女性

配偶者と死別

一人暮らし

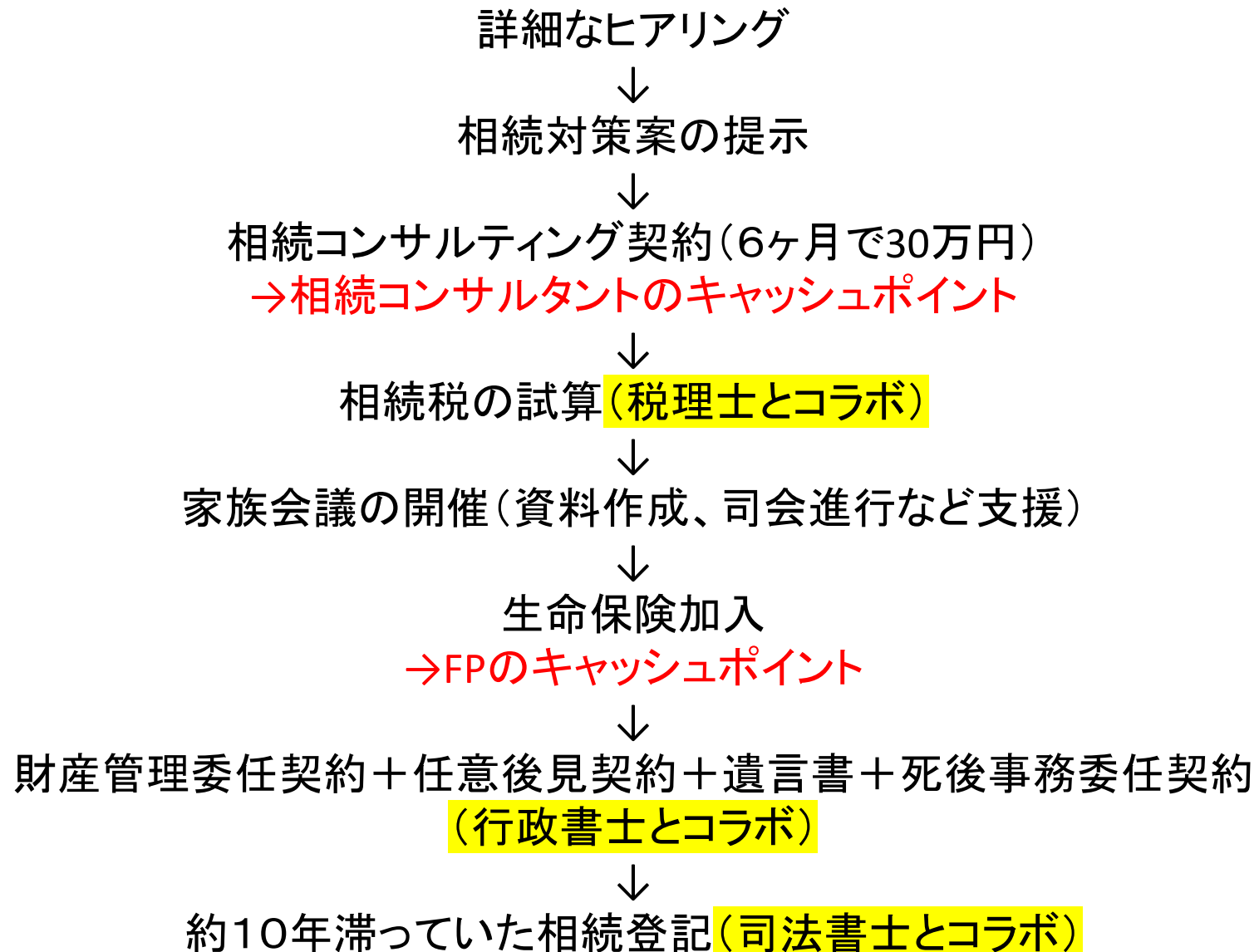
＜相談内容＞

10年前に夫が他界し、一人暮らし。

長女、次女、長男の3人の子どもが仲良く居続けられるような相続の準備をしておきたいと考えている。

何をしたいのかわからないし、誰を頼っていいのかわからないので、相談に乗ってください。

相続コンサルティングの流れ(概要)



事業承継コンサルティング受任事例

（経営者の相続対策）

相談内容

＜相談者＞

62歳医療法人理事長

独身

一人暮らし

＜相談内容＞

子供がいない自分だが、

そろそろ事業の承継について考えている。

事業承継だけでなく、個人の相続のことも心配。

生命保険も沢山入りすぎてて・・・

諸々きちんと準備してかなければと考えている。

事業承継コンサルティングの流れ(概要)

詳細なヒアリング



相続対策・事業承継対策案の提示



事業承継コンサルティング顧問契約(初年度着手金30万円＋年間36万円)
→相続コンサルタントのキャッシュポイント(現在顧問契約3年目)



相続税の試算・甥の養子縁組検討(税理士とコラボ)



役員・従業員退職金規定改定(社会保険労務士とコラボ)



家族会議の開催(資料作成、司会進行など支援)



生命保険最適化サポート
→FPのキャッシュポイント



財産管理委任契約＋任意後見契約＋遺言書＋死後事務委任契約
(行政書士とコラボ)

このプログラムは

3ヶ月間・超少人数制のプログラムです。

(Zoomにて開催)

終了後には選ばれる相続コンサルタントとして

相続分野での新規事業のスタートアップを

盤石なものにすることができます。

・在り方
(モラルと存在価値)

・やり方
(Know howとDo how)

・選ばれ方←ここ重要！
(戦略と戦術)

正しいやり方
正しい立ち位置
正しい順番

を手に入れるための総合的なプログラム



選ばれる相続コンサルタント養成講座 ＜第1講＞

相続マーケットの現状分析

相続マーケティング®入門

あなただけのポジショニング戦略



選ばれる相続コンサルタント養成講座

<第2講>

相続コンサルティングの真の価値とは？

ブランディング確立



選ばれる相続コンサルタント養成講座

<第3講>

相続コンサルタントのビジネスモデル

相続ビジネスのセールスプロセス



選ばれる相続コンサルタント養成講座

<第4講>

あなたの理想の見込客
(パーフェクトカスタマー)

相続ビジネス・価格決定の考え方と事例集



選ばれる相続コンサルタント養成講座

<第5講>

家族会議支援[®] 徹底解説



選ばれる相続コンサルタント養成講座

<第6講>

専門家とのチームビルディングのポイント

相続コンサルのフィービジネス成功の秘密

選ばれる相続コンサルタント

養成講座

<5つの特典>

5つの特典

①合計6回の講義(通常参加費: 1回9万円→**54万円相当**)

②全3会場・各6回の講義動画プレゼント(**36万円相当→合計90万円相当**)

③期間中6回の個別相談プレゼント(1回30分)

(**18万円相当→合計108万円相当**)

④相続コンサルティングの現場で使える各種ツールプレゼント

(**25万円相当→合計133万円相当**)

⑤売り上げ成果保証サポート

相続コンサルティングフィーや生命保険・不動産などの販売コミッション

→50万円の成果保証

第 17 期 選ばれる相続コンサルタント養成講座

平日昼 コース



14:00～16:50

①7月12日(月)

②7月26日(月)

③8月9日(月)

④8月23日(月)

⑤9月6日(月)

⑥9月21日(火)

平日夜 コース



18:00～20:50

①7月13日(火)

②7月27日(火)

③8月10日(火)

④8月24日(火)

⑤9月7日(火)

⑥9月22日(水)

土曜日 コース



18:00～20:50

①7月17日(土)

②7月31日(土)

③8月14日(土)

④8月28日(土)

⑤9月11日(土)

⑥9月25日(土)

選ばれる相続コンサルタント

養成講座の価格

792,000円(税込)



682,000円(税込)

5つの特典

①合計6回の講義(通常参加費: 1回9万円→**54万円相当**)

②全会場・各6回の講義動画プレゼント(**36万円相当→合計90万円相当**)

③期間中無制限の個別相談プレゼント(1回30分)

(**18万円相当→合計108万円相当**)

④相続コンサルティングの現場で使える各種ツールプレゼント

(**25万円相当→合計133万円相当**)

⑤売り上げ成果保証サポート

相続コンサルティングフィーや生命保険・不動産などの販売コミッション

→50万円の成果保証

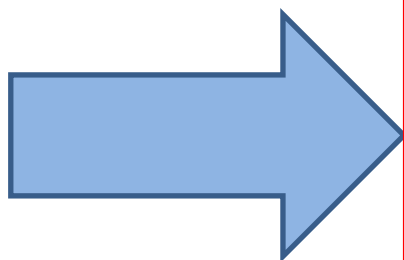
大切なお知らせ

只今より48時間以内に限り

数名のみ分割払い
を受け付けます。
ご希望の方は
お早めにご相談ください

48時間限定価格

55万円(税込)



<申し込み方法>

①いますぐエントリーする。

②メールで

第17期

選ばれる相続コンサルタント養成講座
<昼or夜or土曜コース>に申し込みます。

という内容を川口まで送る。

③後ほどお送りする

第17期選ばれる相続コンサルタント養成講座

受講申し込みフォーム

に記入する

(定員に達した段階で締め切ります)

今までご案内した「通常コース」

に加えて…

ある特別なコース

で受講するという選択肢があります。

むねお所長による

相続ビジネス

個別プロデュースコース

のご案内

6ヶ月間の個別コンサルティング を通して

あなたの強みを生かした

相続ビジネスを、

むねお所長が個別プロデュースします。

(定価：6ヶ月330,000円)

相続特化型ホームページを作ります。

(ワードプレス 運用コンサルティング付)

(定価: 330,000円)

ド



最新のセミナーレポート

Coming soon...

ドクター相



大矢 裕之（オオヤ ヒロユキ） 2021年5月26日



最新のセミナー情報

Coming soon...



大矢 裕之（オオヤ ヒロユキ） 2021年5月26日



ドクターにとって必要な「相続承継対策」の考え方

親として医師として 長年に渡り地域医療にご尽力されてきた多くのドクターは 子供に医業を継いでもらいた [...]



大矢 裕之（オオヤ ヒロユキ） 2021年5月26日



良い相続対策・悪い相続対策・普通の相続対策

ここには本文が入ります。



不動産を活用したドクターの節税対策と資産形成

ここには本文が入ります。



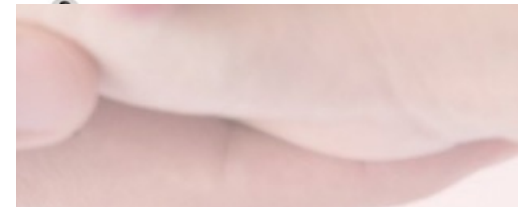
クリニックの未来を「本気で」考えるなら

ここには本文が入ります。

[トップページ](#) > [ドクター相続™とは](#)

Q.私は開業医ですが、相続や事業承継の相談をしたい時はどうすればいいですか？

ドクター相続™の東京ミライズに、ドクターの相続対策や事業承継の相談をしたい、という方は「[個別相談（予約制）](#)」のページをご覧ください。





相続ビジネス個別プロデュースコースの価格

通常コース: 550,000円

+

6ヶ月の個別プロデュース: 330,000円

+

HP作成: 330,000円

↓↓↓

合計1,210,000円

48時間限定価格

880,000円

コース	通常コース	個別プロデュースコース
受講価格	550,000円	880,000円
資料 ダウンロードページ	○	○
選ばれる相続コンサルタント養成講座 (講義6回)	○	○
相続ビジネス 個別プロデュース (6ヶ月)	×	○
相続特化型 ホームページ作成	×	○

質問タイム

時間の許す方は

ご質問してくださってOKです。