

【2025年1月~3月】

第31期

選ばれる相続コンサルタント

養成講座

のご案内





3ヶ月間・少人数制のプログラムです。 この講座を受けることで、

知識や経験を売上に繋げることができます。

相続や事業承継で頼りになる人!

というブランディングを作ることで、

ビジネスの資産を構築できます。

この講座のゴール地点(目指すところ)

相続の知識や経験が多くても少なくても

■本業の保険、不動産、士業の報酬をより効率的・効果的に増やすことができる

- ■1案件あたり33万円~110万円以上の相続コンサルティング契約を受任できる
- ■クライアントに見つけてもらい選ばれる 再現性のあるビジネスモデルを作る



高単価の仕事の事例

•個人の相続コンサルティング契約 6ヶ月で33万円

・事業承継コンサルティング顧問契約 年間顧問料 110万円

・相続対策の手段としての生命保険契約 保険販売コミッション 1件単価 100万円以上

などなど



この講座の

全6回の講義の内容を

ご覧ください。



選ばれる相続コンサルタント養成講座 <第1講>

相続マーケットの現状分析

相続マーケティング®入門

あなただけのポジショニング戦略



選ばれる相続コンサルタント養成講座 <第2講>

「相続・事業承継のプロとしての役割」 を徹底言語化

あなたの強みを活かした 相続ブランディング確立



<第3講>

相続で売上を上げるビジネスモデル

相続ビジネスのセールスプロセス



<第4講>

あなたが貢献するにふさわしい 理想の顧客像 (パーフェクトカスタマー)

相続ビジネス・価格決定の考え方と事例集



<第5講>

家族会議支援® 徹底解説



<第6講>

専門家とのチームビルディングのポイント

相続ビジネス成功の秘密



5つのスペシャル特典



5つのスペシャル特典

①合計6回の講義

(通常参加費:1回15万円→90万円相当)

②各6回の講義動画プレゼント

(36万円相当→合計126万円相当)

③受講期間中3回の個別コンサルティングをプレゼント(1回MAX60分)

(約12万円相当→合計138万円相当)

④相続コンサルティングの現場で使える各種ツールプレゼント

(約50万円相当→合計188万円相当)

⑤売り上げ成果保証サポート (受講開始より1年間)

相続コンサルティングフィーや生命保険・不動産などの販売コミッション

→55万円の成果保証

第31期

(全て14:00-17:00)

選ばれる相続コンサルタント養成講座

- ①1月15日水曜日
- ②1月29日水曜日
- ③2月12日水曜日
- 42月26日水曜日
- 53月12日水曜日
- 63月26日水曜日





選ばれる相続コンサルタント

養成講座の価格

990,000円(稅込)

大切なお知らせ

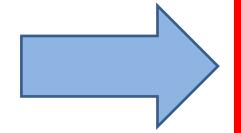
只今より48時間以内に限り

選ばれる相続コンサルタント養成講座

の特別価格

990,000円

48時間限定価格



660,000円

LIBRIDGE

支払い方法

- ①銀行振込 一括払い
- ②クレジットカード 一括払い

660,000_円

- ③銀行振込 分割払い
- →2回・4回・6回のいずれかをお選びください。
- 4クレジットカード 分割払い
- →2回・4回・6回のいずれかをお選びください。
 - ■2回分割→341,000円×2回=682,000円
 - ■4回分割→176,000円×4回=704,000円
 - ■6回分割→121,000円×6回=726,000円

く申し込み方法>

①いますぐエントリーする。

②後ほど秘書のKahoさんからお送りする

選ばれる相続コンサルタント養成講座 受講申し込みフォーム

に記入・送信する。

※体験会終了後2時間以上経過してもメールがこない場合は、 迷惑メールフォルダをご確認ください。 また、それでもメールがない場合は、 むねお所長までご連絡ください。



今ご案内した「レギュラーコース」 に加えて・・・

先着5名限定の

ある特別なコース

で受講するという選択肢があります。



むねお所長による

ビジョナリーコンサルティング付き

アドバンスコース

のご案内



アドバンスコースのご案内

6ヶ月間のビジョナリーコンサルティング

(通常価格:6ヶ月660,000円)

であなたの強みを生かし

あなたが最速・最短で成果を上げるために

むねお所長がマンツーマンでサポートします。



ビジョナリーコンサルティング(通常価格660,000円)とは

毎月2回、むねお所長とZoomセッション

- ①今取り組むべき課題の明確化
- ②前進のためのアクションプランの立案
- ③むねお所長が一緒にPDCAをサポート

6ヶ月の間、毎月2回・合計12回のむねお所長との対話の時間を通して、 相続ビジネスの成功に最短距離で進むための

あなただけに提供するマンツーマンのコンサルティングプログラムです。

(1回 MAX60分)



レギュラーコース: 通常価格 990,000円 十 6ヶ月間のビジョナリーコンサルティング 通常価格 660,000円 ↓↓↓ 合計 1,650,000円

48時間限定価格

990,000円

LIBRIDGE

支払い方法

- ①銀行振込 一括払い
- ②クレジットカード 一括払い

990,000_m

- ③銀行振込 分割払い
- →2回・4回・6回のいずれかをお選びください。
- ④クレジットカード 分割払い
- →2回・4回・6回のいずれかをお選びください。
 - ■2回分割→506,000円×2回=1,012,000円
 - ■4回分割→258,500円×4回=1,034,000円
 - ■6回分割→176,000円×6回=1,056,000円



ご質問があれば

ご自由にどうぞ