

無理な売り込みをしなくても
クライアントに自動的に選ばれる仕組みを構築

相続ビジネス **AS** メソッド
Automatic Selected
マスターコース のご案内

かつて弊社では、
選ばれる相続コンサルタント養成講座
を開催していました。

成果を出した受講生もいましたが、
成果が出なかった受講生がいたのも
事実です。

【 選ばれる相続コンサルタント養成講座の内容 】

- ・3ヶ月間で6回／計18時間の集合研修（Zoom）
- ・希望者はむねお所長の個別コンサルティング受講

【 成果を出した受講生の共通点 】

- ・未来のなりたい姿を明確化できたこと
- ・自身の課題を明らかにしたこと
- ・相続マーケティングのメソッドを理解したこと
- ・アクションプランを忠実に実行したこと

圧倒的に個別コンサルティングコース（定価：1,650,000円）

の受講生の成果が上がりました。

成果の一例(高単価受任)

- ・個人の相続コンサルティング契約
6ヶ月で 33万円
 - ・事業承継コンサルティング顧問契約
年間顧問料 110万円
 - ・相続対策の手段としての生命保険契約
保険販売コミッション 1件単価 100万円以上
- などなど



パワーアップした

【 相続ビジネス AS メソッド マスターコース 】とは

ハイブリッド

<学び>



動画教材

(合計1,260分)

<個別コンサルティング>



むねお所長が

1on1でサポート

<学び>



動画教材

(合計1,260分)

動画教材の

内容は...

- ▼相続ビジネスを成功に導く大切な3つのマインドセット(60分)
- ▼相続マーケットの現状と未来(45分)
- ▼顧客に刺さる！「全体最適」と「部分最適」という考え方
- ▼相続ビジネスは個人戦ではなく団体戦(45分)
- ▼相続マーケティングとあなただけのポジショニング戦略(45分)
- ▼相続・事業承継で「あなたが果たす役割」の言語化(45分)
- ▼ブランディングのための相続セミナー(30分)
- ▼相続ビジネスが成功する「3ステップビジネスモデル」(60分)
- ▼高確率で受任する！相続ビジネスの「セールスプロセス」(60分)
- ▼あなたが貢献するにふさわしい理想の顧客像「パーフェクトカスタマー」(45分)
- ▼相続ビジネス・価格決定の考え方と事例集(60分)
- ▼家族会議支援®徹底解説①(60分)
- ▼家族会議支援®徹底解説②(60分)

視聴期限はありません！

- ▼専門家とのチームビルディングのポイント①(60分)
- ▼専門家とのチームビルディングのポイント②(60分)
- ▼相続コンサルタントの次のステージ「事業承継コンサルタント」への飛躍(45分)
- ▼相続ビジネス・成功へのパスポート(30分)
- ▼個別相談①【徹底ヒアリング】ロープレ動画(45分)
- ▼個別相談②【高確率受任のプレゼン資料】作り方動画(45分)
- ▼「顧客獲得型」相続リーフレット徹底活用法(120分)
- ▼「オウンドメディア型」ホームページを相続ビジネスに活かす方法(30分)
- ▼クライアントの「家系図を作りたい」に応える方法(120分)
- ▼クライアント本人が語る！「私が相続コンサルタント契約をした本当の理由とは」(60分)
- ▼相続パーソンにオススメの書籍紹介(30分)

※動画は今後随時追加する予定です。

<個別コンサルティング>



むねお所長が

1on1でサポート

むねお所長の

1on1オンの

サポート内容は・・・

6ヶ月間のビジョナリーコンサルティング

(通常価格:6ヶ月660,000円)

でああなたの強みを生かし

あなたが最速・最短で成果を上げるために

むねお所長がマンツーマンでサポートします。



ビジョナリーコンサルティング (通常価格660,000円) とは

毎月2回、むねお所長とZoomセッションをします。

①6ヶ月後のゴールセッティング (第1回目で決定)

①今取り組むべき課題の明確化

②前進のためのアクションプランの立案

③むねお所長と一緒にPDCAをサポート

6ヶ月の間、毎月2回・合計12回のむねお所長との対話の時間を通して、

相続ビジネスの成功に最短距離で進むための

あなただけに提供するマンツーマンのコンサルティングプログラムです。

(1回 MAX60分)

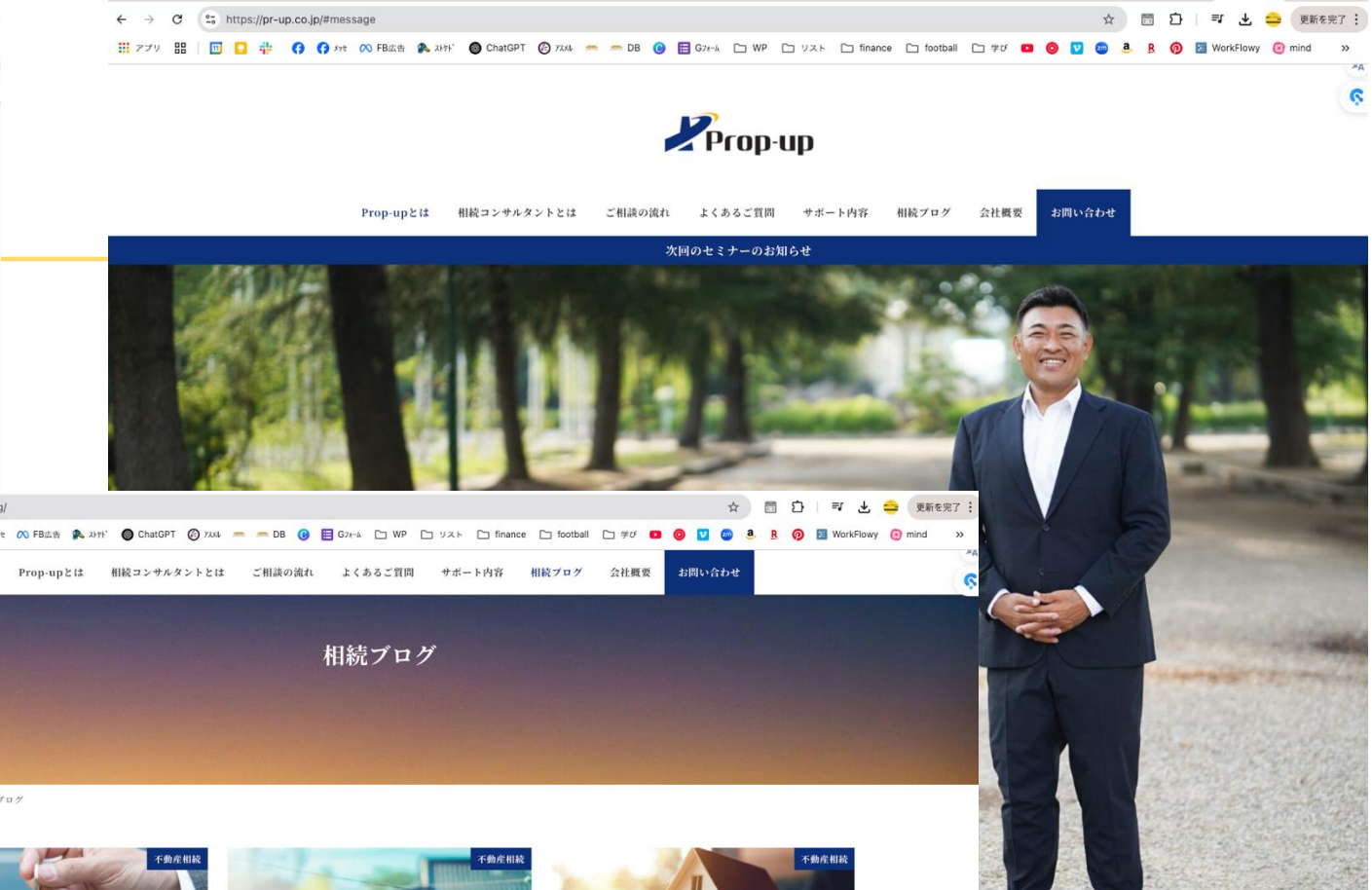
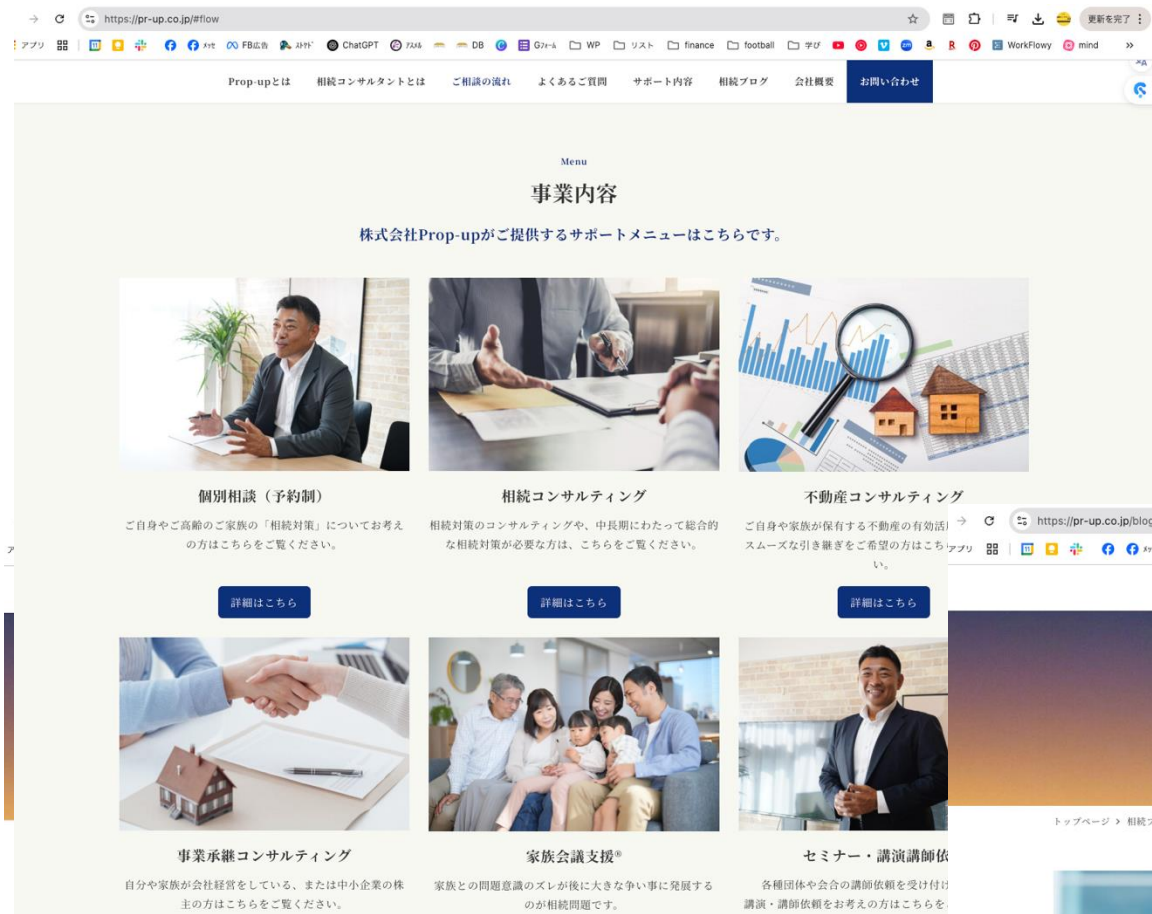
受講生の実例

【受講開始時のご要望】



株式会社プロップアップ
代表取締役
不動産相続コンサルタント
村上寛紀氏

- ・6ヶ月後にはHPを作り、ブログを書いて情報発信したい
- ・3ヶ月後に自主開催セミナーを開催したい
- ・その後、毎月自主開催セミナーを継続したい
- ・効果的な相続セミナーへの集客方法を知りたい
- ・無理な売り込みをしなくても一択で指名されるビジネスモデルを作りたい
- ・相続コンサルティングフィーをもらいつつ、解決策として不動産の仲介手数料もいただきたい
- ・何より、お客様に感謝されて「ありがとう」という言葉と共に
正当な売上を上げていきたい



ハイブリッド

<学び>



動画教材

(合計1,260分)

<個別コンサルティング>



むねお所長が

1on1でサポート

で成果を出していく

無理な売り込みをしなくても
クライアントに自動的に選ばれる仕組みを構築

相続ビジネス **AS** メソッド
Automatic Selected
マスターコース



相続ビジネス ASメソッド マスターコースの価格は・・・

①合計21時間分の動画教材

(通常価格: 1時間44,000円→924,000円相当)

+

②ビジョナリーコンサルティング(6ヶ月間で12回)

(通常価格: 660,000円)

合計 : 1,584,000円

只今より48時間以内に限り2大特典プレゼント

①相続コンサルティングの現場で使える
各種ツール集プレゼント
(通常価格:220,000円)

相続セミナーを開催する時に使う資料

○相続セミナーを自主開催するメソッドはこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

戦略的・相続セミナー自主開催メソッド

○ご挨拶文の例はこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

相續セミナー挨拶文

○相続セミナー申込用紙の例はこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

相續セミナー申込用紙

○同封する資料の一例

「相続税改正レポート」はこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

相続税改正特別レポート

○相続セミナー開催後に使用するアンケート例はこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

相続セミナーアンケート

○セミナー開催チェックリストはこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

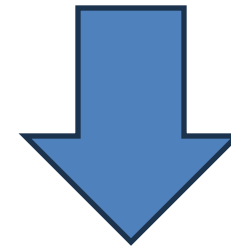
[illegible]

戦略的・相続セミナー自主開催メソッド (PDFファイル)

戦略的・相続セミナー自主開催メソッド

②売上成果保証サポート
(受講開始より1年間)

相続コンサルティングフィーや
生命保険・不動産などの販売コミッション



550,000円の売上成果保証

48時間限定価格

相続ビジネス ASメソッド マスターコースの価格

990,000円 (税込)

相続ビジネス AS マスターコース

支払い方法

①銀行振込 一括払い 990,000円

②クレジットカード 一括払い 1,020,000円

③銀行振込 分割払い

→2回・4回・6回のいずれかをお選びください。

④クレジットカード 分割払い

→2回・4回・6回のいずれかをお選びください。

■2回分割→520,000円 × 2回=1,040,000円

■4回分割→265,000円 × 4回=1,060,000円

■6回分割→180,000円 × 6回=1,080,000円

今ご案内した「マスターコース」
に加えて・・・

ある特別なコース

で受講するという選択肢があります。



チーム・ライブリッジ による

「オウンドメディア型」HP制作
&
「顧客獲得型」リーフレット制作
&
経営者専門フォトグラファーによるポートレート撮影付き

プレミアムコース

のご案内



～★収益と利益の最大化のための『期間限定』無料プレゼントはこちら★～

を支援します。

- ✓ 経営者1on1コーチング
- ✓ 経営幹部グループコーチング
- ✓ 社外CFO

の事業承継…
のか悩んでいる

めの
相談所

と相談ください。



チーム・ライブリッジによるHP・リーフレット制作とポートレート撮影

HP／リーフレット トータルディレクション
兼
コピーライティング
兼
マーケティング責任者
兼
HP運用サポート



むねお所長



Kaho

むねお所長の秘書
兼
チーム・ライブリッジの制作部門責任者
兼
Web & グラフィックデザイナー
兼
経営者専門フォトグラファー
兼
HP運用サポート



相続ビジネス ASメソッド **プレミアムコース** の価格は・・・

①合計21時間分の動画教材

(通常価格: 1時間44,000円→924,000円相当)

+

②ビジョナリーコンサルティング(6ヶ月間で12回)

(通常価格: 660,000円)

※ここまでが
マスターコース

+

③HP&リーフレット制作+写真撮影

(通常価格: 990,000円)

合計: **2,574,000円**

只今より48時間以内に限り2大特典プレゼント

①相続コンサルティングの現場で使える
各種ツール集プレゼント
(通常価格:220,000円)

相続セミナーを開催する時に使う資料

○相続セミナーを自主開催するメソッドはこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

戦略的・相続セミナー自主開催メソッド

○ご挨拶文の例はこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

[相続セミナー挨拶文](#)

○相続セミナー申込用紙の例はこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

相続セミナー申込用紙

○同封する資料の一例

「相続税改正レポート」はこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

相続税改正特別レポート

○相続セミナー開催後に使用するアンケート例はこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

[相続セミナーアンケート](#)

○セミナー開催チェックリストはこちら

↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓ ↓

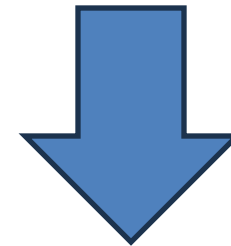
セミナーチェックリスト	
第 1 回 (1) 第 1 期	
セミナー準備	① 会場予約 ② 1 次受付 ③ 本セミナー受付 ④ 開会式 ⑤ 開演式 ⑥ 1 次発表者名簿上げ ⑦ 2 次発表者名簿上げ ⑧ 1 次発表者 (10 分程度) 発表時間 ⑨ 2 次発表者 (10 分程度) 発表時間 ⑩ 懇話会開始
セミナー進行	⑪ 懇話会進行 = ⑪ 1 次 ⑫ 懇話 ⑫ 2 次発表者 ⑬ プレゼンター ⑭ 3 次発表者 ⑮ 懇話会中 ⑯ 1 次発表者 ⑰ 懇話会中 (懇話会進行) (懇話会中) (1 次発表者) (2 次発表者)
セミナー終了	⑱ 退席 ⑲ 退席後
セミナー後処理	⑳ 退席後、会場内での後処理

戦略的・相続セミナー自主開催メソッド（PDFファイル）

[戦略的・相続セミナー自主開催メソッド](#)

②売上成果保証サポート
(受講開始より1年間)

相続コンサルティングフィーや
生命保険・不動産などの販売コミッション



550,000円の売上成果保証

48時間限定価格

相続ビジネス ASメソッド **プレミアムコース** の価格

1,650,000円 (税込)



相続ビジネス AS プレミアムコース 支払い方法

①銀行振込 一括払い 1,650,000円

②クレジットカード 一括払い 1,700,000円

③銀行振込 分割払い

→2回・4回・6回のいずれかをお選びください。

④クレジットカード 分割払い

→2回・4回・6回のいずれかをお選びください。

■2回分割→864,000円 × 2回=1,728,000円

■4回分割→437,000円 × 4回=1,748,000円

■6回分割→298,000円 × 6回=1,788,000円

	マスターコース	プレミアムコース
21時間分の動画視聴	○	○
むねお所長の ビジョナリーコンサルティング (6ヶ月・12回)	○	○
「オウンドメディア型」HP制作	—	○
「顧客獲得型」相続リーフレット制作	—	○
経営者専門ポートレート撮影	—	○
価格	1,584,000円  990,000円	2,574,000円  1,650,000円

＜申し込み方法＞

この説明会が終了した後1時間程度で、
むねお所長 or 秘書のKahoさんからメールが届きます。

【 相続ビジネス AS メソッド マスターコース 説明会 】

受講申し込みフォーム

に48時間以内に記入・送信してください。

※説明会終了後2時間以上経過してもメールがこない場合は、
迷惑メールフォルダをご確認ください。
また、それでもメールがない場合は、むねお所長までご連絡ください。

